

令和5年度 長野県ものづくり・下請中小企業のための 「価格交渉サポートセミナー」

昨今のウクライナ情勢を受けてのエネルギー価格の高騰と急激な物価高は、企業経営に大きな影響を与えています。とりわけ中小企業・小規模事業者の受注企業にとっては、適正な価格転嫁の実現が不可欠ですが、原材料価格に比べ、エネルギー価格及び労務費の上昇分については、十分な価格転嫁ができていないケースが数多く見受けられます。

そこで、長野県企業への価格交渉に関わる支援を数多く経験した講師を招き、長野県企業の価格交渉の実践事例を紹介いただきながら、受注企業側の視点で、原材料価格だけでなく、エネルギー価格及び労務費の価格転嫁についても効果的なポイントを講演いただきます。県内中小企業の方は是非ご参加ください。

日時 令和5年7月13日(木) 13:30~15:30 (受付開始13:00、講演時間90分+質疑応答)

開催方法 オンライン(Zoomウェビナー)式

会場 参加者は各社事業所からオンライン参加
配信会場 (公財)長野県産業振興機構 会議室(長野市若里1-18-1)

対象者 長野県内に本社または工場・事業所を有する中小企業者の経営者および管理者等

参加人数 最大500名 (申込先着順に決定)

参加料 無料

申込締切 令和5年7月12日(水)

テーマ やるなら今しかない！ 原材料費、経費高騰対策！ 『価格転嫁・価格値上げ』交渉実践のポイント

<予定プログラム(講演90分+質疑応答)>

- I. 価格転嫁の現状。なぜ、いま価格交渉が必要なのか？
- II. 価格転嫁・価格値上げ交渉の実践的ノウハウ
- III. 価格転嫁事例の紹介(長野県企業)
- IV. 自社の「強み」を磨く ※一部変更の可能性有り

講師：ひぐち経営コンサルタント

代表 樋口 武伸 (ひぐち たけのぶ)

前職の地方銀行では、法人融資、M&A、新規開拓、法務部門に従事。経営計画作成、資金繰り改善、M&A事業承継の取組実績は多数。経営者支援を目的に独立開業(2021年)。「誠心誠意」をモットーに、経営者に寄り添った伴走型支援に取り組む。最近では長野県内中小企業経営者への『価格転嫁交渉』アドバイス・セミナーを数多く実施。長野県よろず支援拠点サブチーフ・コーディネーター(中小企業庁)、信州6次産業化推進協議会地域検証委員(長野県農政部)でも活動。



【講演紹介】

原材料費、電気料金等経費が高騰している中、「価格転嫁や価格交渉の実践方法」について長野県企業の実例を交えて解説します。価格交渉のノウハウは、①値上げする根拠(原材料費の上昇率等)を数字で示す。②経営者や従業員が値上の背景を理解し、不退転の覚悟で臨む。③競合他社の価格や製品の相場感を持ち、自社の立ち位置を把握している。④価格交渉の際には、事前に双方の妥結点(落とし所)を持っている。こと等が挙げられます。また、本質的な課題として価格競争に巻き込まれない、当社の「強み」「売り」を磨くことが重要となります。

参加申込方法

ブラウザーで「長野県産業振興機構」を検索して、サイトにアクセス！

セミナー募集案内ページ(下記URLまたはQRコード)を確認いただき、
申込みフォームに入力下さい。

<https://www.nice-o.or.jp/info/r5kagakukoushou/>



募集案内
QRコード

申込みフォームはこちら↓↓

先着順に決定！

オンライン式
(ウェビナー)

https://us02web.zoom.us/webinar/register/WN_zXErUDTCQy2Fe_hHQ-IKiA

オンライン式(Zoom ウェビナー)への参加は、1社あたり何名でも参加申込みできます。
オンライン参加するPC等の端末ごとに参加申込みフォームに入力してください。
申込み後にZoomウェビナー参加するための招待URLが自動配信されます。



申込み
フォーム
QRコード

申込締切日：令和5年7月12日(水)

お問合せ先

(公財)長野県産業振興機構 マーケティング支援部
担当：金井
〒380-0928 長野市若里1-18-1
TEL:026-227-5013 Fax:026-228-2867
E-mail: matching@nice-o.or.jp